



รายงานข่าววิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี จาก



วอชิงตัน

สำนักงานที่ปรึกษาด้านวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี ประจำสถานเอกอัครราชทูต ณ กรุงวอชิงตัน

เดือนมีนาคม 2560
ฉบับที่ 3/2560

ติดตามความก้าวหน้า ของวงการธุรกิจ Startup ในประเทศสหรัฐอเมริกา





**รายงานข่าววิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีจากวอชิงตัน
ฉบับที่ 3/2560 ประจำเดือนมีนาคม 2560**

บรรณาธิการที่ปรึกษา:

นายกฤษฎา ธาราสุข

ผู้ช่วยทูตฝ่ายวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี

กองบรรณาธิการ:

นางสาวบุญเกียรติ รักษาแพ่ง

นางสาวดวงกมล เพิ่มพูลวิทรัพย์

นายอิสรา ปทุมานนท์

จัดทำโดย

**สำนักงานที่ปรึกษาด้านวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี
ประจำสถานเอกอัครราชทูต ณ กรุงวอชิงตัน ดี.ซี.**

1024 Wisconsin Ave., N.W. Suite 104

Washington, D.C. 20007

โทรศัพท์: +1 (202)-944-5200

Email: ost@thaiembdc.org

ติดต่อคณะผู้จัดทำที่

Website: <http://www.ost.thaiembdc.org>

Email: ost@thaiembdc.org

Facebook: <https://www.facebook.com/ostsci/>



สารบัญ

- 3** Startups สานต่อจุดเริ่มต้น
วงการธุรกิจ Startup
ของประเทศไทย
- 6** DMV Startup
- 9** ตัวอย่างธุรกิจ Startups
ในเขต DC, MD, VA
- 12** Startup Thailand 2017 โดย
สำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ

ความสำเร็จของธุรกิจ Startup ขึ้นอยู่กับหลายปัจจัย ไม่ว่าจะเป็นปัจจัยที่เกิดจากตัวธุรกิจหรือผู้ประกอบการเอง หรือจะเป็นปัจจัยจากภายนอก ไม่ว่าจะเป็นการสนับสนุนจากภาครัฐ การสร้างเครือข่ายผู้ประกอบการ ฯลฯ

เมื่อเดือนมีนาคม 2560 รศ.นพ. สรนิติ ติละธรรม ปลัดกระทรวงวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี ดร. กิตติพงศ์ พร้อมวงศ์ เลขาธิการสำนักงานคณะกรรมการนโยบายวิทยาศาสตร์ เทคโนโลยี และนวัตกรรมแห่งชาติ และคณะผู้แทนจากประเทศไทยได้เข้าร่วมการประชุม Open 2017 จัดโดยบริษัท VentureWell ของสหรัฐอเมริกา การประชุมดังกล่าวมีวัตถุประสงค์เพื่อส่งเสริมการสร้างเครือข่ายต่างๆของผู้ประกอบการด้านเทคโนโลยีในการศึกษาระดับอุดมศึกษาและการแลกเปลี่ยนข้อมูลด้านเทคโนโลยีเพื่อให้การสนับสนุนธุรกิจ Startup ในประเทศสหรัฐอเมริกา

นอกจากนี้ คณะผู้แทนจากประเทศไทยยังได้ไปเยี่ยมชมและหารือกับผู้บริหารขององค์กร DMV Startup ซึ่งเป็นองค์กรที่ให้การสนับสนุนธุรกิจ Startup ในเขตกรุงวอชิงตัน ดี.ซี. มลรัฐเวอร์จิเนีย และมลรัฐแมรี่แลนด์

รายงานข่าววิทยาศาสตร์จากวอชิงตันฉบับนี้ได้รวบรวมข้อมูลจากการประชุมและการเยี่ยมชมหน่วยงานต่างๆ มาได้ผู้อ่านให้รับทราบกันครับ

มีนาคม 2560
สำนักงานที่ปรึกษาด้านวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี
ประจำสถานเอกอัครราชทูต
ณ กรุงวอชิงตัน ดี.ซี.

STARTUP

สานต่อจุดเริ่มต้นวงการธุรกิจ Startups ของประเทศไทย

ประเทศสหรัฐอเมริกา

ในช่วง 2 - 3 ปีที่ผ่านมา มีการใช้คำว่า Startups กันค่อนข้างมาก ซึ่งคำว่า Startup เกิดขึ้นครั้งแรกจากวงการไอทีในเขต Silicon Valley ประเทศสหรัฐฯ หมายถึง บริษัทที่วางแผนมาเพื่อเติบโตแบบก้าวกระโดด มีวิธีสร้างรายได้ที่สามารถหาเงินแบบทำซ้ำและขยายได้ง่าย อาทิ Facebook, Google, YouTube หรือ Zynga เป็นต้น ส่วนใหญ่จะเป็นธุรกิจที่เกิดขึ้นเพื่อแก้ปัญหาในชีวิตประจำวัน หรือเล็งเห็นโอกาสที่ยังไม่มีใครเคยเห็น Startup เป็นการนำเสนอไอเดียให้กับนักลงทุน ซึ่งเจ้าของไอเดียไม่จำเป็นต้องลงทุนด้วยตนเอง ดังนั้นการนำเสนอไอเดียสามารถเกิดขึ้นได้ทั่วโลก ไม่จำกัดอยู่ที่ใดที่หนึ่ง

ประเทศไทยเล็งเห็นประโยชน์ในเรื่องนี้เช่นเดียวกัน มีการออกบุตรและเชิญวิทยากรทั้งในและต่างประเทศมาร่วมให้ความรู้เกี่ยวกับ Startup รวมทั้งการเข้าร่วมประชุมในต่างประเทศ เพื่อสร้างเครือข่ายร่วมกับผู้ประกอบการและนักลงทุนจากนานาประเทศ

VentureWell Open 2017



บริษัท VentureWell หรือก่อนหน้านี้เป็นที่รู้จักในชื่อ National Collegiate Inventors and Innovators Alliance (NCIIA) เป็นบริษัทไม่แสวงหาผลกำไรที่จัดสรรเงินทุนและฝึกอบรมผู้เชี่ยวชาญและนักประดิษฐ์เพื่อสร้างความสำเร็จทางธุรกิจที่เป็นประโยชน์ต่อสังคม โดยภารกิจขององค์กรคือ การสร้างโอกาสในการเรียนรู้เชิงประสบการณ์สำหรับนักเรียนและเพื่อกระตุ้นการดำเนินธุรกิจที่เกิดจากนักเรียนซึ่งสร้างผลกระทบทางสังคมและสิ่งแวดล้อมที่ดี ที่ผ่านมาบริษัท VentureWell เปิดโอกาสในการฝึกอบรมที่ให้การสนับสนุนการสร้างธุรกิจใหม่มากกว่า 180 ธุรกิจ ในหลายอุตสาหกรรม ซึ่งใช้เงินทุนมากกว่า 620 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ



STARTUP

สานต่อจุดเริ่มต้นวงการธุรกิจ
Startups ของประเทศไทย

จุดเริ่มต้น
ของบริษัท Ven-
ture Well
เริ่มต้นในปี ค.ศ. 1995
โดยกลุ่มคณาจารย์และผู้บริหารระดับสูงของมหาวิทยาลัย
Hampshire College ในเมือง
Amherst รัฐ Massachusetts
เพื่อเป็นองค์กรที่ช่วยสนับสนุนความคิดของ
นักเรียนให้กลายเป็นธุรกิจที่มีศักยภาพ
ในขณะที่เดียวกันก็ช่วยให้นักเรียนพัฒนาผลิตภัณฑ์
ใหม่ๆ และช่วยส่งเสริมทางการค้า โดยใน
ช่วงต้นบริษัท VentureWell เป็นส่วนของ
โครงการ Hampshire College's Lemelson
National Program และได้รับการสนับสนุน
เงินทุนหลักจากกองทุน The Lemelson
Foundation บริษัทขึ้นเติบโตขึ้นโดย
ประกอบด้วยวิทยาลัยและมหาวิทยาลัยประมาณ
200 แห่งจากทั่วประเทศสหรัฐฯ ซึ่งมี
ผู้ประกอบการระดับปริญญาตรีและระดับ
ปริญญาโทกว่า 5,000 รายในแต่ละปี
นอกจากนี้ บริษัท VentureWell มีการ
จัดกิจกรรมต่างๆ เพื่อมอบเงินทุนและฝึก
อบรมนักเรียนและนักประดิษฐ์ผ่านทางเงิน
สนับสนุน การประกวดแข่งขัน และการฝึก
อบรม เป็นต้น

Open 2017

บริษัท VentureWell มุ่งมั่นที่จะส่งเสริมให้นักประดิษฐ์รุ่นเยาว์และผู้ประกอบการ
รุ่นใหม่ ๆ ที่จะเป็พลังในการขับเคลื่อนการปรับปรุงคุณภาพชีวิตและสิ่งแวดล้อมให้ดีขึ้น โดยงาน
Open 2017 เป็นการประชุมที่มีการจัดขึ้นเป็นประจำทุกปี มีการรวบรวมเครือข่ายต่างๆ ของ
ผู้ประกอบการด้านเทคโนโลยีในการศึกษาระดับอุดมศึกษาเพื่อวัตถุประสงค์ในการแบ่งปันข้อมูล
สร้างความร่วมมือใหม่และเรียนรู้แนวทางปฏิบัติที่ดีที่สุดในการเจริญเติบโตอย่างรวดเร็วในด้าน
การศึกษาทางด้านผู้ประกอบการเทคโนโลยี ซึ่งเป็นการสะท้อนถึงวัฒนธรรมที่น่ายินดีของผู้เข้า
ร่วมประชุมและแนวทางการประชุมที่เชื่อมโยงผู้คนทั่วทุกสาขาวิชาและจากประเทศต่างๆ
เพื่อขยายการศึกษาทางด้านผู้ประกอบการ สำหรับปี 2560 งาน Open 2017 จัดขึ้นที่กรุงวอชิงตัน

ประเทศสหรัฐอเมริกา

ตัวอย่างความสำเร็จ

- o ในปี ค.ศ. 2007 นาย Eben Bayer และนาย Gavin McIntyre นักเรียนสองคน
ที่จบการศึกษาที่ Rensselaer Polytechnic
Institute ได้รับเงินทุนสนับสนุนจาก Ven-
tureWell จำนวน 16,000 เหรียญสหรัฐฯ
สำหรับช่วงเวลา 2 - 3 เดือนที่เป็นจุดสำคัญ
ของการพัฒนา โดยผลิตภาชนะเพื่อป้องกัน
ผลิตภัณฑ์และชนะการประกวดแข่งขัน Green
Challenge หรือการแข่งขันทางธุรกิจที่เป็นมิตร
กับสิ่งแวดล้อม และก่อให้เกิดบริษัท Ecovative
Design
- o บริษัท VentureWell ให้การสนับสนุนทีม
นักประดิษฐ์จาก University of Portland
โดยมอบเงินทุน 12,500 เหรียญสหรัฐฯ ปัจจุบัน
ก่อให้เกิดบริษัทที่มียอดขายกว่า 2.5 ล้านเหรียญ
สหรัฐฯ ต่อปี
- o บริษัท Keen Healthcare ก่อตั้งขึ้นเพื่อ
ผลิตไม้เท้าพยางค์ที่สามารถดูดซับแรงกระแทกและมี
ผลิตภัณฑ์ต่างๆ มากกว่า 25 ประเภท เพื่อช่วย
ผู้บาดเจ็บ ผู้พิการ และผู้สูงอายุให้สามารถ
เคลื่อนที่ได้ง่ายขึ้น



STARTUP

สานต่อจุดเริ่มต้นวงการธุรกิจ
Startups ของประเทศไทย

ประเทศสหรัฐอเมริกา

ดีซี ประเทศสหรัฐฯ ในระหว่างวันที่ 24 - 26 มีนาคม 2560 โดยมี รศ.นพ.สรนิต ศิลธรรม ปลัดกระทรวงวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี, ดร.กิตติพงษ์ พร้อมวงศ์ เลขาธิการ สำนักงานคณะกรรมการนโยบายวิทยาศาสตร์ เทคโนโลยีและนวัตกรรมแห่งชาติ และคณะผู้แทนจากประเทศ เข้าร่วมการประชุม เพื่อขยายเครือข่ายและเข้าถึงภาครัฐบาลและนักลงทุน ต่างประเทศ

โครงการ IUCRC ของหน่วยงาน NSF

โครงการ Industry-University Cooperative Research Centers (IUCRC) Program ของหน่วยงาน National Science Foundation (NSF) เป็นอีกหนึ่งโครงการที่น่าสนใจในด้าน Start-ups ซึ่งให้การสนับสนุนงานวิจัยทางด้านวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีของนักศึกษาและพลักดันเข้าสู่ภาคอุตสาหกรรม โดยโครงการ IUCRC เริ่มต้นขึ้นเมื่อปี ค.ศ. 1973 มีวัตถุประสงค์หลักในขยายพื้นฐานโครงสร้างงานวิจัยเพื่อการพัฒนาความร่วมมือระยะยาว ระหว่าง ภาคอุตสาหกรรม ภาคการศึกษา และภาครัฐ โดย IUCRC ทำหน้าที่เป็นตัวกระตุ้นและเชื่อมโยง ช่องว่างระหว่างการวิจัยเชิงวิชาการช่วงต้นและความพร้อมในเชิงพาณิชย์ซึ่งหน่วยงาน NSF จะทำหน้าที่ในส่วนของภาครัฐร่วมกับหน่วยงานอื่นๆ ในการสนับสนุนเงินทุนวิจัย, มหาวิทยาลัย จะทำหน้าที่ในการจัดหาข้อมูลวิจัยโครงสร้างพื้นฐาน การบริหาร ทรัพยากรบุคคลและผู้เชี่ยวชาญ, ภาคอุตสาหกรรม ทำหน้าที่จัดหาเงินทุนสำหรับงานวิจัยในโครงการที่มีความเกี่ยวข้องกับภาคอุตสาหกรรม ปัจจุบันมีหน่วยงานจากหลายประเทศเข้าร่วม อาทิ ประเทศอินเดีย เยอรมันนี เบลเยียม ฟินแลนด์ และรัสเซีย เป็นต้น

จากข้อมูลในปี ค.ศ. 2015 ประเทศสหรัฐฯ มีภาคธุรกิจขนาดใหญ่เข้าร่วมจำนวน 60% ภาคธุรกิจขนาดเล็กเข้าร่วมจำนวน 20% หน่วยงานจากส่วนรัฐบาลกลางจำนวน 10% หน่วยงานจากภาครัฐบาลและองค์กรไม่แสวงหาผลกำไร 10% ซึ่งมหาวิทยาลัยและภาคอุตสาหกรรมที่เข้าร่วมจะได้รับผลประโยชน์

ผลประโยชน์ที่มหาวิทยาลัยจะได้รับ ได้แก่

- o เป็นการยกระดับทรัพยากรบุคคล โดยเฉพาะนักศึกษาและได้รับการฝึกฝน



- o ได้รับเงินทุนสำหรับงานวิจัยเพิ่มขึ้นและมีความหลากหลายมากขึ้นจากการขับเคลื่อนงานวิจัยโดยภาคอุตสาหกรรม

- o เป็นการสร้างความร่วมมือและพัฒนาความสัมพันธ์ร่วมกับภาคอุตสาหกรรมในการถ่ายทอดเทคโนโลยี

- o ผลกระทบที่กว้างขึ้นซึ่งการทำงานร่วมกับภาคอุตสาหกรรมเพื่อจะสามารถระบุความท้าทายทางสังคม

- o การได้รับคำแนะนำจากภาคอุตสาหกรรมเกี่ยวกับโครงการวิจัย

- o การเข้าถึงข้อมูลของภาคอุตสาหกรรมเพื่อกระตุ้นให้เกิดนวัตกรรม

ผลประโยชน์ที่ภาคอุตสาหกรรมจะได้รับ ได้แก่

- o ได้รับโอกาสในการให้คำปรึกษาและฝึกฝนนักศึกษาเพื่อให้มีทักษะที่เหมาะสมกับการทำงานในอุตสาหกรรมนั้นๆ

- o การลดความเสี่ยงทาง R&D ในช่วงต้นของงานวิจัย

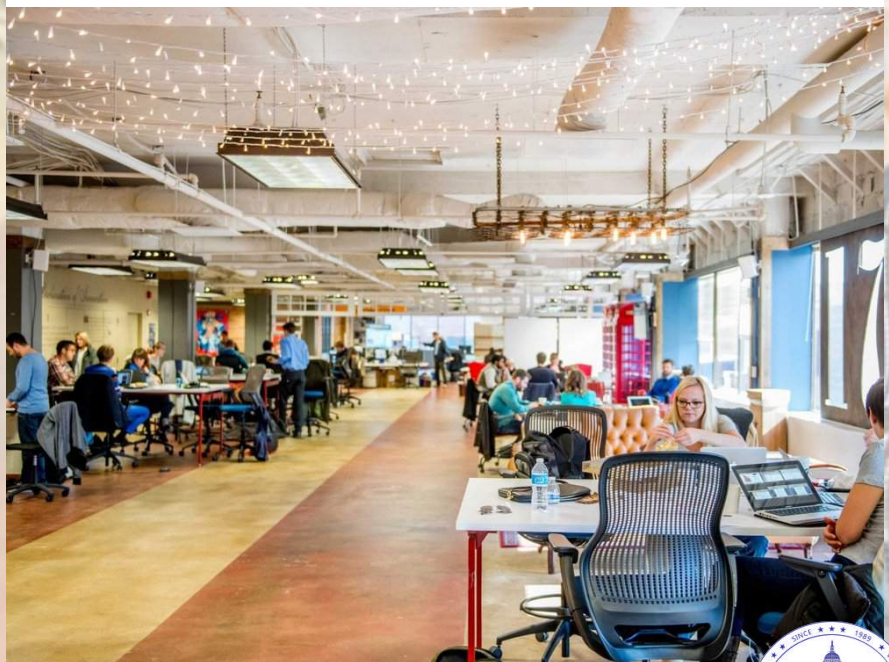
- o ช่วยประหยัดเงินวิจัย และลดทรัพยากรมนุษย์ในช่วงต้น

- o การขยายเครือข่ายจากสมาชิกที่เข้าร่วม





DMV Startup เป็นองค์กรเอกชนที่มีเป้าหมายคือการสนับสนุนให้เกิดชุมชนบริษัท startup ในพื้นที่กรุง Washington D.C. โดยเชื่อมต่อผู้ประกอบการไปยังทรัพยากรต่างๆ ที่จำเป็นต่อการดำเนินธุรกิจ และการสร้างความรู้สึกร่วมกันของการเป็นชุมชนผู้ประกอบการที่ช่วยเหลือซึ่งกันและกัน เพื่อให้บรรลุเป้าหมายดังกล่าว DMV Startup ใช้การจัดกิจกรรม การอบรมเชิงปฏิบัติการ และการสื่อสารผ่านระบบออนไลน์ ในการเชื่อมโยงผู้ประกอบการ DMV Startup มีสำนักงาน 3 แห่ง คือ มลรัฐ New York พื้นที่ในเขต Bay Area และ พื้นที่ในเขต DMV (ซึ่งประกอบด้วย Washington D.C. มลรัฐ Maryland และมลรัฐ Virginia ประเทศสหรัฐอเมริกา ผู้เข้าร่วมการประชุมฝ่ายสหรัฐฯ ได้พาผู้เข้าร่วมประชุมฝ่ายไทยเยี่ยมชมสถานที่ที่ตั้งของ DMV Startup ซึ่งตั้งอยู่ที่ อาคาร WeWork Manhattan Laundry (1328 Florida Ave NW, Washington DC 20009) ซึ่งเปิดให้บริการเป็น Co-working space ที่เปิดให้ผู้ประกอบการบริษัท Startup มาเช่าพื้นที่เพื่อใช้เป็นสำนักงาน ห้องประชุม ฯลฯ โดยผู้ประกอบการที่สนใจสามารถสมัครเป็นสมาชิกของ WeWork และเช่าพื้นที่เป็นรายวันหรือรายเดือน โดยมีตั้งแต่พื้นที่ขนาดเล็กสำหรับ 1 คน จนถึงพื้นที่ขนาดใหญ่สำหรับ 9 คนขึ้นไป



แม้ว่า DMV Startup จะเป็นองค์กรที่ก่อตั้งโดยภาคเอกชน แต่เป้าหมายขององค์กรมิใช่การสร้างผลกำไร แต่เป็นองค์กรที่มีเป้าหมายในการสนับสนุนชุมชนบริษัท Startup ในเขตพื้นที่ DMV ผู้ก่อตั้งและพนักงานของ DMV Startup ล้วนมีงานหลักหรือธุรกิจอื่นเป็นของตนเอง และทำงานให้แก่ DMV Startup ในรูปแบบของการเป็นอาสาสมัคร นอกจากนี้ DMV Startup ประกอบด้วยบุคคลที่มีพื้นฐานและประสบการณ์ที่แตกต่างกัน เพื่อให้องค์กรสามารถเข้าถึงและเข้าใจกลุ่มธุรกิจ startup ที่มีความหลากหลายได้

ในปัจจุบันนี้ เมืองธุรกิจ Startup ที่ใหญ่ที่สุดคือเมือง San Francisco มลรัฐ California ซึ่งเป็นเมืองที่มีบริษัทเอกชนด้านเทคโนโลยีและมีนักลงทุนอยู่จำนวนมาก แม้ว่า กรุงวอชิงตัน ดี.ซี. มีความแตกต่างจาก เมือง San Francisco คือ เป็นเมืองที่เป็นศูนย์รวมของหน่วยงานรัฐบาลต่างๆ อย่างไรก็ตาม ความแตกต่างนี้ได้กลายเป็นจุดเด่นของกรุงวอชิงตัน ดี.ซี. ในการเป็นเมืองธุรกิจ Startup โดยธุรกิจ Startup ในเมืองนี้จะสามารถเข้าถึงการสนับสนุนและทรัพยากรจากภาครัฐและสามารถสร้างพันธมิตรกับหน่วยงานรัฐบาลได้มากขึ้น



จากประสบการณ์ของผู้เข้าประชุมฝ่ายสหรัฐฯ ความแตกต่างของธุรกิจ startup ในประเทศสหรัฐอเมริกา และประเทศอื่นๆ มีหลายประการ เช่น

Business ecosystem โดยเฉพาะการให้ค่าตอบแทนที่ไม่ใช่ ตัวเงิน (equity compensation) โดยในประเทศอื่นๆ ส่วนใหญ่บริษัทจะไม่มีการให้ค่าตอบแทนที่ไม่ใช่ตัวเงิน เช่น หุ้นของบริษัท ฯลฯ ซึ่งค่าตอบแทนที่ไม่ใช่ตัวเงินนี้เป็นปัจจัยสำคัญที่ทำให้พนักงานมีความมุ่งมั่นตั้งใจ ทำงานให้แก่บริษัทมากกว่าการได้รับเงินเดือน

การสนับสนุนทั้งแบบบนลงล่าง (top-down approach) และแบบล่างขึ้นบน (ground-up approach) โดยนอกจากการสนับสนุนจากภาครัฐบาล เช่น เงินสนับสนุนจากภาครัฐบาล หรือการลดหย่อนภาษีสำหรับธุรกิจ startup แล้ว การช่วยเหลือซึ่งกันและกันระหว่างผู้ประกอบการเองก็มีความสำคัญอย่างมาก ไม่ว่าจะเป็นในรูปแบบของการให้คำแนะนำจาก incubators การจัดกิจกรรม startup week ที่เปิดโอกาสให้ผู้ประกอบการได้มาพบปะกัน การเชื่อมโยงบริษัทพันธมิตรที่เกี่ยวข้องกันหรือสามารถสนับสนุนกันและกัน ฯลฯ

เคล็ดลับหนึ่งของการสร้างเครือข่ายของ บริษัทหรือองค์กรที่มีความสำคัญต่อธุรกิจ startup คือ การทำความเข้าใจและมีส่วนร่วมกับหน่วยงาน ต่างๆ ทั้งที่เป็นของภาครัฐและเอกชน หรือหน่วยงาน จากต่างประเทศ เพราะหน่วยงานต่างๆ และ ประเทศต่างๆ ต่างมีระบบธุรกิจและวัฒนธรรม ที่แตกต่างกัน

บริษัท startup แต่บริษัทมีลักษณะและความ ต้องการที่แตกต่างกัน เช่น จุดอ่อนบริษัท startup ที่ริเริ่มโดยคนรุ่นใหม่หรือเยาวชนคือ การไม่มี เครือข่ายทางธุรกิจและเงินทุน ในขณะที่จุดอ่อน ของบริษัท startup ที่ริเริ่มโดยคนที่มีอายุแล้วคือ ไม่มีเวลาในการบริหารจัดการบริษัท startup และแนวความคิดและความเข้าใจในเทคโนโลยีสมัย ใหม่ นอกจากนี้ บริษัท startup ในแต่ละภูมิภาค ก็มีความแตกต่างกัน เช่น บริษัท startup ในมลรัฐ California มักจะเป็นบริษัทที่ได้รับการสนับสนุน จากบริษัทขนาดใหญ่หรือนักลงทุนที่มีงบประมาณ จำนวนมาก แต่บริษัท startup ในกรุงวอชิงตัน ดี.ซี ส่วนใหญ่เป็นบริษัทที่เกิดจากความมุ่งมั่นและ ทรัพยากรทางการเงินส่วนตัวของผู้ประกอบการ ดังนั้น บทบาทของ DMV Startup คือ ทำความ เข้าใจกับบริษัท startup แต่ละประเภทเพื่อสามารถ ตอบสนองความต้องการของบริษัท startup ได้

การสร้างความเชื่อใจเป็นอีกหนึ่งกลยุทธ์ที่ สำคัญในการสร้างเครือข่ายระหว่างธุรกิจ startup หน้าที่หนึ่งของ DMV startup คือการทำให้ ธุรกิจต่างๆ เกิดความไว้วางซึ่งกันและกัน และเห็น ประโยชน์จากการทำงานร่วมกัน

ในการสร้างพันธมิตรกับภาคการศึกษา โดยทั่วไปแล้วจะใช้ความสัมพันธ์ส่วนบุคคลในการ สร้างเครือข่ายกับมหาวิทยาลัยต่างๆ เช่น การเชื่อม เครือข่ายผ่านอดีตนักศึกษาของมหาวิทยาลัย นอกจากนี้ มหาวิทยาลัยหลายๆ แห่งให้การ สนับสนุนแก่ธุรกิจ startup ผ่านการแข่งขันต่างๆ

หรือการเป็นพันธมิตรกับชุมชนท้องถิ่น ตัวอย่าง มหาวิทยาลัยในเขต DMV ที่ให้ความสำคัญกับ การสร้าง business ecosystem โดยการริเริ่ม โครงการหรือศูนย์พัฒนาผู้ประกอบการและธุรกิจ Center For Entrepreneurial Excellence (CFEE) George Washington University

ทุกวันนี้ คำว่า “ธุรกิจ startup” เป็นคำที่ได้ รับความนิยมเป็นอย่างมากในวงการธุรกิจ ทำให้ คำว่า startup ถูกนำเอาไปใช้โดยไม่มีความหมาย ที่ชัดเจน แต่จากประสบการณ์ของผู้เข้าประชุม ฝ่ายสหรัฐฯ คำว่า startup สื่อถึงวัฒนธรรมขององ ค์กรที่เน้นความคล่องตัวและความยืดหยุ่นในการ บริหารจัดการ และธุรกิจที่มีสินค้าและบริการเกี่ยว ข้องกับเทคโนโลยีและนวัตกรรม

ผู้เข้าประชุมฝ่ายสหรัฐฯ ได้ให้ข้อเสนอแนะสำหรับ ภาครัฐบาลในประเทศไทยในการสนับสนุนธุรกิจ startup ในประเทศไทย ดังนี้

- การให้การสนับสนุนแก่ธุรกิจ startup ควร มีทั้งในรูปแบบทรัพยากรการเงินและคำแนะนำใน การประกอบธุรกิจ โดยนอกจาก ภาครัฐจะให้เงิน สนับสนุนแก่ธุรกิจ startup แล้ว ภาครัฐจะต้อง สามารถให้คำแนะนำ ความช่วยเหลือในการสร้าง เครือข่ายที่จำเป็น ฯลฯ

- ควรมีการแข่งขันและการอบรมเพื่อให้ภาค ธุรกิจเข้าใจเกี่ยวกับ business ecosystem ของธุรกิจ startup และการดำเนินธุรกิจ startup ในต่างประเทศ

- ควรมีการกำหนดเป้าหมายระยะสั้นและ ระยะยาวที่ชัดเจนในการสนับสนุนธุรกิจ startup



ตัวอย่างธุรกิจ

ประเทศสหรัฐอเมริกา

STARTUP ในเขต DC, MD, VA

ธุรกิจ Startup ในปัจจุบัน มีสินค้าและบริการที่หลากหลาย ไม่ว่าจะเป็นสินค้าและบริการที่เกี่ยวกับนวัตกรรม เทคโนโลยี หรือแม้แต่อาหารและการเกษตร

คอลัมน์นี้ขอแนะนำตัวอย่าง ธุรกิจ Startup ในเขตพื้นที่ วอชิงตัน ดี.ซี. (Washington D.C.) มลรัฐแมรี่แลนด์ (Maryland) และ มลรัฐเวอร์จิเนีย (Virginia) ซึ่งมีหลายธุรกิจที่น่าสนใจ ซึ่งอาจจะ เป็นตัวอย่างสำหรับธุรกิจ Startup ในประเทศไทยได้

ID.me

ID.me ทำตัวเสมือนเป็น กระเป๋าเงินดิจิทัล ช่วยบริหารจัดการการซื้อของ online ให้มีประสิทธิภาพ มีความน่าเชื่อถือ และโปร่งใส ป้องกันการขายข้อมูลส่วนตัวให้กับร้านค้าหรือบริการที่ไม่ได้ยินยอม ให้ความมั่นใจว่าการซื้อของ online ในแต่ละครั้งนั้น มาจากตัวเราเองจริงๆ ยังรวมถึงการได้รับส่วนลดจากร้านค้าและบริการต่างๆที่เป็น partner

เว็บไซต์:

<https://wallet.id.me/>



hello tractor

Hello Tractor เป็น application ในการให้บริการเช่า tractor ในราคาขอมเยาเพื่อการเกษตรกรรม โดยสามารถติดตามการทำงานในพื้นที่เกษตรกรรมผ่าน application ได้ตลอดเวลา รวมถึงการให้บริการการ train การใช้งานและซ่อมดูแล tractor จากผู้เชี่ยวชาญได้ตลอดการใช้บริการ

เว็บไซต์:

<http://www.hellotractor.com/>



Geostellar

Geostellar ให้บริการด้านเทคโนโลยีภูมิสารสนเทศและ Big data เพื่อการวางแผน และบริหารจัดการพลังงานจากแสงอาทิตย์

เว็บไซต์:

<http://www.geostellar.com>



feastie

Feastie เป็นเว็บไซต์ในการสร้างเมนูอาหารจานโปรดของผู้ใช้จาก blog ต่างๆ โดยสามารถเลือกส่วนประกอบของอาหารแล้ว save เก็บไว้เพื่อสร้าง grocery list จากนั้น Feastie จะทำการหาคูบองส่วนลดของส่วนประกอบอาหารใน list โดยอัตโนมัติ

เว็บไซต์:

<http://www.feastie.com/>

edbacker™

Edbacker เป็น platform เพื่อการระดมทุนสำหรับโครงการหรือกิจกรรมต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับการศึกษา Platform นี้จะมีส่วนประกอบต่างๆ เช่น การลงภาพวิดีโอ ภาพนิ่ง ข้อความ ต่างๆ ง่ายต่อการบริหารจัดการ

เว็บไซต์:

<http://www.edbacker.com>



College Abacus ให้บริการช่วยเหลือนักเรียน นักศึกษาและครอบครัว ในการเปรียบเทียบและวิเคราะห์ค่าใช้จ่ายในการศึกษาที่เกิดขึ้นจริงก่อนการตัดสินใจ

เว็บไซต์:

<https://collegeabacus.org>



AgSquared

AgSquared ให้บริการด้านการวางแผนและการบริหารจัดการการทำฟาร์ม เช่น การวางแผนการปลูกพืช การให้น้ำและการบำรุงในแต่ละวัน การคำนวณผลผลิตและกำไร ฯลฯ

เว็บไซต์

www.agsquared.com

Hinge

Hing เป็น application หาคู่เดทจากคนที่ เป็นเพื่อน ของเพื่อน หรือเพื่อนของเพื่อนของเพื่อนผ่าน mutual friend บน facebook ผู้ใช้สามารถเรียกดูรูปและเลือกคู่เดทได้บน application นั้นที่

eyebloc

Eye bloc ทำตัวเป็นเกราะป้องกัน webcam spying ที่ไม่ต้องการออก ทำให้ผู้ใช้ webcam มีความเป็นส่วนตัวมากขึ้น สามารถติดตั้ง eye-bloc บนคอมพิวเตอร์หรืออุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ต่างๆ โดยไม่ต้องใช้ตัวยึดเกาะและยังถอดออกได้โดยง่าย
เว็บไซต์:
<http://eyebloc.com/>



KITCHECK

Kitcheck ช่วยปรับปรุงระบบการบริหารจัดการสต็อกยาในโรงพยาบาล ห้องยาร้านยา ให้มีประสิทธิภาพ ลดความผิดพลาดในการจ่ายยาให้กับคนไข้ โดยสามารถติดตามได้ และสามารถเชื่อมต่อการบริหารจัดการนี้มายังอุปกรณ์ iPhone ซึ่งใช้งานอย่างง่ายในเวลา 15 นาที

เว็บไซต์:
<https://kitcheck.com/>

LastPass

Lastpass เป็นรหัสผ่านและ บริการจัดการข้อมูล ที่ทำให้ผู้ใช้ มีความรวดเร็วและปลอดภัยที่จะจัดการข้อมูลที่มีอยู่ โดยการรวมทุกรหัสผ่านไปไว้บน cloud แล้วจะสร้างรหัสผ่านหลักไว้ป้องกันรหัสผ่านเหล่านั้นอีกชั้นหนึ่ง การบริการนี้ยังให้ผู้ใช้สามารถ ใช้เพียง 1 รหัสผ่านเข้าถึงหลายๆรหัสผ่านที่ถูกป้องกันไว้ เช่น การทำธุรกรรมออนไลน์ต่างๆ ได้อีกด้วย

เว็บไซต์:
<https://blog.lastpass.com/>

cloudnician

Cloudnician LLC พัฒนา ระบบเครือข่ายคอมพิวเตอร์แบบ cloud สำหรับธุรกิจเพื่อลดการใช้อีเมล กระดาษ ไฟล์แนบ และเอกสารต่างๆ ที่ซ้ำซ้อน

STARTUP 4.0 THAILAND

Startup Thailand 2017 โดยสำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ

กระทรวงวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีได้มอบหมายให้สำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติดำเนินการจัดงาน Startup Thailand 2017 ณ ศูนย์การประชุมแห่งชาติสิริกิติ์ในวันที่ 6 - 9 กรกฎาคม 2560 โดยคาดว่าจะมี 2 ส่วน ได้แก่ 1) International Pavilion zone และ 2) University zone นอกจากนี้จะมีการจัดงานในส่วนภูมิภาคตั้งแต่เดือน พฤษภาคม 2560 เป็นต้นไป

ผู้ที่สนใจสามารถติดตามการประชาสัมพันธ์ได้ทาง
facebook.com/thailandstartup

